Ignitera

Le Club

Lancement Le Club

Oct 2026

Le réseau business des startups Cyber & IA qui veulent accéder plus vite aux bonnes personnes, aux bons conseils et aux bonnes opportunités.

L'ÉCOSYSTÈME STARTUP CYBER & IA QUI VOUS FAIT ACCÉLERER

Pourquoi Le Club Ignitera ?

- Les Startups Cyber & IA ont besoin **d'un écosystème dédié, actif et dynamique**.
- Aller à la rencontre **d'experts** et de **clients finaux** pour tester, affiner et trouver le bon positionnement.
- Sortir de son couloir et **échanger entre pairs** de votre univers technologique.
- Accéder à des **offres dédiées accessibles** chez nos partenaires pluridisciplinaires.
- Pitcher vos innovations auprès de **réseaux, clubs et associations** (CIP, Ignitera Capital, Provence Angels, IAMCP…)



SIX AVANTAGES CONCRETS, DÈS L'ADHÉSION

Visibilité

+7 500

clients finaux et revendeurs

Newsletter Ignitera, site web, réseaux sociaux et relations presse.

Workshops dédiés

6 / an

workshops exclusifs

Stratégie Channel avec un responsable partenaires éditeur, pitch face à un DSI, propriété intellectuelle avec des avocats spécialisés…

Startups Villages

10 %

de réduction et accès prioritaire

Convention Concordance Club, Village Startups SIT et Village Ignitera Incyber.

Porte d'entrée

Clubs partenaires (CIP, IAMCP…) et événements Channel Ignitera avec Miel, Atos, SFR.

Partages entre pairs

Ateliers de codéveloppement pour traiter vos problématiques grâce à l'intelligence collective.

Offres négociées

Conseil financier et juridique, aides régionales et nationales, investisseurs privés et clubs professionnels.

OFFRE DE LANCEMENT

Le Club Ignitera à tarif privilégié

~~370 €~~

par mois

250 €

par mois la première année

Offre réservée aux 10 premières startups adhérentes

LE CONTENU EN DÉTAIL

COMMUNICATION

Visibilité renforcée

Le club fait connaître votre solution auprès de la communauté Ignitera : **clients finaux et revendeurs**, sur trois canaux.



Exemple illustratif de newsletter

NEWSLETTER

+7 500

clients finaux et revendeurs

Vos actus, lancements, levées de fonds et nouveaux clients relayés auprès de toute la base.

Réseaux sociaux

Vos annonces partagées sur le LinkedIn Ignitera et relayées par l'écosystème.

Relations presse

Votre startup citée dans nos communiqués et nos échanges avec les médias.

WORKSHOPS & CODEV

6 WORKSHOPS THÉMATIQUES PAR AN

Avec l'intervention d'un expert, thématiques stratégiques et opérationnelles.

Stratégie GTM

Finance

Compliance

Marketing

Sales

Talent management

En ligne · 16h–18h
2 heures pour maîtriser le sujet et le mettre en application

Exemple d'un déroulé workshop

16h00

Intervention

Un expert pose la problématique et sa méthode.

16h30

Application

En autonomie : comment ça s'applique chez vous ?

17h00

Échange en groupe

Chacun partage ses pistes et les confronte aux autres.

17h30

Pitch et débrief

Retour de l'expert et prochaines actions jusqu'à 18h00.

PITCH DANS LES CLUBS ET ASSOCIATIONS

CIP, IAMCP, ASSOCIATIONS CHANNELS, CLUBS INVESTISSEURS...

5 à 10 min

pour pitcher votre solution

PUBLIC

Clients finaux, revendeurs, distributeurs et investisseurs.

Arkane Cloud

AKTANTIS

PROVENCE ANGELS

IAMCP

CIP CLUB INFORMATIQUE PROVENCE MÉDITERRANÉE

Club

OPPORTUNITÉS CHANNEL

Channel & Event



- Networking
- Évènements conviviaux, réseau de partenaires
- Un cadre pensé pour créer du lien

- **Revendeurs**
- **Distributeurs**
- Ceux qui portent vos solutions vers le marché

Ignitera sélectionne et introduit les solutions auprès du channel

WORKSHOPS & CODEV

CODEV



Des échanges entre pairs autour d'une problématique, d'une préoccupation ou d'un projet

Résolution de sujets sur le principe de l'**intelligence collective**

En ligne · 16h–18h en petit groupe : 2 heures pour débloquer une situation

Calendrier des événements Ignitera

		Septembre	Octobre	Novembre	Décembre	Janvier	Février	Mars	Avril	Mai	Juin
Revendeurs IT	**Channel & Events**				**10/12** Channel & Events Marseille			**25/03** Channel & Events Paris			**17/06** Channel & Events Lyon
Start-ups	**Workshops et Codevs**		**20/10** Workshop Stratégie GTM + Afterwork lancement le Club Ignitera	**03/11** Les aides / financements IODA Aktantis	**15/12** Normes / compliance Cyber Arkane	**12/01** Codev / IC	**04/02** Stratégie de communication et relation presse Cymbioz	**16/03** Go international	**06/04** Pitcher un DSI/CISO	**11/05** Codev / IC	
	Associations et clubs pros		**27/10** CIP @Sophia @Docuware	**17/11** CIP @Puget-sur-Argens **24/11** One Point		**Fin janvier** CIP					
	Prioritaires sur les villages Startups (-10%, à la carte)	**15-16/09** Lyon Cyber Expo		**18-20/11** Concordance **COMPLET**	**01-03/12** FIC Ottawa **2 pods dispos**	**27/01** Cybershow	**02/02** Cyber IA	**09-11/03** FIC Lille			**01-03/06** Ready 4 IT **08-11/06** SIT

Calendrier prévisionnel 2026-2027

Club

Tarifs préférentiels

Offres Ignitera

À LA RENCONTRE DE VOS FUTURS CLIENTS

LES SALONS & FORUMS



Villages startups ignitera

Partenariats exclusifs
SIT, Concordance

Priorité et tarifs préférentiels pour les membres du club

FIC International Cybersecurity Forum

INCYBER FORUM CANADA

CYBER SHOW PARIS

Cyber/IA expo

READY FOR IT!

SIT AFRICA FORUM

CONCORDANCE CLUB

Club

-10% avec le club

MÉTHODE

Des prestations à la carte et à la demande (sur devis)

- **De quoi avez-vous besoin ?**
  - Un coup de pouce pour les ventes,
  - Se poser sur la stratégie,
  - Préparer une rencontre avec un investisseur,
  - Ponctuel ou régulier…
- **Réactivité, expertise, nous sommes là.**

Stratégie

- Sessions de coaching/conseil individuel
- Accompagnement à la levée de fonds
- Relations presse – offer startup

Marketing

- Ateliers IC (clarification GTM, stratégie de communication…)
- Opérations Inbound / outbound
- Intégration stack marketing

Sales

- Organisation d'événements dédiés
- Campagne clé en main 10 RDV
- Business Developer dédié

-10% avec le club

LA MÉTHODE

Des offres qui évoluent avec vos besoins

LAUNCH Offre packagée	ACCELERATE Offre packagée	SCALE Offre packagée	Toutes les prestations On demand
• Clarifier sa stratégie Go-to-Market et lancer les premières opérations concrètes	• Structurer les opérations, activer des campagnes régulières, tisser son réseau de partenaires et générer une vraie traction	• Industrialiser la croissance, l'acquisition, la distribution, aller à l'international	• Events : diner VIP, Webinaires, conference… • Opérations marketing : campagnes, display, ateliers stratégiques… • Opérations commerciales : Campagnes SDR, Ingénieurs d'affaires dédiés…

Le club

OFFRES PARTENAIRES

NOS PARTENAIRES · FINANCEMENT

IODA Consulting

20 ans
d'expérience

50
Collaborateurs
(ingénieurs, docteurs, consultants spécialisés)

5 implantations
Aubagne, Aix, Marseille, Grenoble, Annecy

ACTIVITÉ

Expertise comptable et conseil en financement pour startups innovantes et deeptech.

VOS CONTACTS

Florent BOYER
Associé · Ingénierie financière

Oriane BURLAT
Associée · Directrice de mission

CONTENU DE LA RESTITUTION

- **Roadmap financière** : phases de croissance et financements adaptés
- **Dispositifs activables** : subventions, avances, prêts, levées de fonds
- **Calendrier indicatif** : actions et fenêtres de dépôt AAP & concours
- **Chiffrage & honoraires** : montants mobilisables et rémunération IODA

L'OFFRE NÉGOCIÉE POUR VOUS

- **Diagnostique flash financement**
  - **Prise de connaissance de la boite et des projets**
  - **Restitution de l'étude IODA avec une roadmap des financements envisageable**

NOS PARTENAIRES · ÉCOSYSTÈME CYBER

AKTANTIS

2005
création du pôle SCS

300+
membres

5
axes deeptech

ACTIVITÉ

Pôle de compétitivité deeptech du Grand Sud : microélectronique, cyber, IoT, IA et photonique.

RÉFÉRENCES STARTUPS

Thales DIS, STMicroelectronics, NXP, Orange, STID, CyferAll, Cysec, Akidaia, Epseed, Oxydian...

POUR VOTRE STARTUP

- **Financement** : conseil et accompagnement projets dont Appel NCC-FR, piloté par l'ANSSI
- **Visibilité** dans l'annuaire des membres et dans le catalogue des solutions de cybersécurité
- **Conformité** : accompagnement Security by design et CRA
- **Business** : +1500 rendez-vous BtoB en 2025

L'OFFRE NÉGOCIÉE POUR VOUS :
- bilan conseil gratuit sur l'éligibilité financement R&D
- 3 diagnostics gratuits : juridique, marketing (positionnement), calcul carbone.

Groupe Positive

2001
Création dans le Nord de la France

110 M€
levés en 2022

12
Acquisitions récentes

ACTIVITÉ

Éditeur européen de logiciels de marketing digital **souverains** (User.com, Surfer, Signitic, noCRM…).

RÉFÉRENCES

400 personnes, 45 000 clients en Europe
Editeur historique de Sarbacane

POUR VOTRE STARTUP

- **E-mail, SMS et marketing automation** : User.com, solution marketing complète souveraine. Alternative à Hubspot.
- **Visibilité SEO et IA** Surfer, aletrnative à SEMrush
- **Prospection et CRM** avec noCRM.io, brique Sales light
- **Données hébergées en Europe,** certification ISO 27001

L'OFFRE NÉGOCIÉE POUR VOUS

10% sur les licences la 1ère année

NOS PARTENAIRES · AVOCATS

Mélaw

2
avocates cofondatrices

PE & M&A
cœur d'expertise

1 guichet
avocats partenaires

ACTIVITÉ

Cabinet d'avocates d'affaires à Marseille : levée de fonds, private equity et M&A.

RÉFÉRENCES STARTUPS

Non publiées : à compléter

POUR VOTRE STARTUP

- **Levée de fonds** : opérations en capital-risque et capital-développement
- **Audit juridique** avant un tour de table, une cession ou une acquisition
- **Suivi juridique annuel** pour le quotidien de l'entreprise
- **Posture dealmaker** qui préserve vos intérêts en négociation

L'OFFRE NÉGOCIÉE POUR VOUS

À venir

NOS PARTENAIRES · AVOCATS

PINT Avocats

100 %
d'avocats experts en PI

IT & RGPD
droit du numérique

Réseau
membre de Provence Angels

ACTIVITÉ

Cabinet d'avocats en propriété intellectuelle, droit du numérique et RGPD, à La Ciotat.

RÉFÉRENCES STARTUPS

Conseil PI et RGPD de MIRA lors de sa levée de fonds ; experte PI de Marseille Innovation

POUR VOTRE STARTUP

- **Protéger votre innovation** : marques, brevets, dessins et modèles, logiciels
- **Valoriser et exploiter** votre savoir-faire et votre patrimoine intellectuel
- **Conformité RGPD** : CGV et politique de données personnelles
- **Défendre vos droits** face à la copie d'un produit ou d'une application

L'OFFRE NÉGOCIÉE POUR VOUS

À venir

Ignitera

Rejoignez Le Club

sebastien@ignitera.com | +33 (0) 6 52 38 29 51

www.ignitera.com | LinkedIn : Ignitera